

UMOWA LEASINGU OPERACYJNEGO (OH) NR

zawarta w oddziale **Warszawa**, dnia **2010-12-01**, pomiędzy **Europejskim Funduszem Leasingowym SA** z siedzibą w **Wrocławiu**, adres: **pl. Orłat Lwowski-ch 1, 53-605 Wrocław**, zarejestrowanym w **Rejestrze Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego** prowadzonym przez **Sąd Rejonowy dla Wrocławia-Fabrycznej VI Wydział Gospodarczy KRS** pod numerem **0000026609**, posługującym się numerem **NIP 897-001-26-57**, z kapitałem zakładowym **674.112.374,73 PLN**, wpłaconym w całości, zwanym dalej Leasingodawcą, reprezentowanym przez **Katarzyna Wicha** a **Zakład Komunalny** z siedzibą w **83322 Stężyca, Jana III Sobieskiego 31**, zwanym dalej Leasingobiorcą, reprezentowanym przez

O K

o następującej treści:

1. Czas trwania umowy: **36 miesiące/miesiący**, licząc od daty przekazania sprzętu potwierdzonej protokołem zdawczo odbiorczym.
2. Dokładny opis przedmiotu leasingu (sprzętu): **Samochód ciężarowy: MERCEDES /rok. prod. 2010**, w przypadku pojazdów szczegółowe dane dotyczące sprzętu strony umieszczają w treści protokołu zdawczo-odbiorczego.
3. Dostawca: **P.H.U. IMPEX Bęcowski Piotr, 70533 Szczecin, ul.Nowy Rynek 6**, numer NIP: **8531002645**.
4. Wartość ofertowa: netto **100 000,00 PLN**.
5. Czynsz inicjalny: netto **5 001,80 PLN**, brutto **6 102,20 PLN**.
6. Opłata manipulacyjna: netto **1 000,00 PLN**, brutto **1 220,00 PLN**.
7. Czynsz „0”: netto **14 490,00 PLN**, brutto **17 677,80 PLN**.
8. Czynsz inicjalny jest płatny w chwili zawarcia umowy, czynsz „0” oraz opłata manipulacyjna są płatne w momencie podpisania protokołu zdawczo-odbiorczego.
9. Harmonogram finansowy w **PLN**:

Czynsze	netto	brutto	depozyt
1 - 34	2 727,17	3 327,15	0,00
35	2 727,17	3 327,15	1 000,00

Stawka VAT: **22%**

Depozyt gwarancyjny łącznie: **1 000,00 PLN**.

Cena zbycia przedmiotu leasingu: **1 000,00 PLN + VAT** (zgodnie z postanowieniami OWUL).

Terminy płatności kolejnych czynszów przypadają w odstępach comiesięcznych od dnia podpisania protokołu zdawczo-odbiorczego. W przypadku depozytu płatnego w ratach, jest on płatny w terminach określonych dla czynszów leasingowych.

Podane wyżej terminy płatności są datami ostatecznymi wpływu pieniędzy na rachunek Leasingodawcy.

W przypadku braku odmiennego zawiadomienia wpłaty winny być dokonywane na konto:

PKO Bank Polski SA 17 1020 5226 2004 0000 0066 4803

10. Podstawa do amortyzacji (dla podatników prowadzących ewidencję na podstawie ustawy o rachunkowości): netto **100000.00 PLN**, powiększona o kwotę podatku VAT nie podlegającego odliczeniu.
11. Wariant ubezpieczenia Sprzętu został wybrany przez Leasingobiorcę wg zapisu rozdziału **VIa** OWUL. Nadto sprzęt objęty został ubezpieczeniem w zakresie EFLochrońna prawna; na zasadach określonych w rozdziale **VIa** OWUL
12. Usługa „Portal KlientEFL”: **tak**. W ramach realizacji usługi „Portal KlientEFL” wiadomości tekstowe SMS będą wysyłane na następujący numer telefonu komórkowego Leasingobiorcy: Wynagrodzenie z tytułu świadczenia usługi należne Leasingodawcy: **5 PLN + VAT** miesięcznie. Szczegółowe zasady płatności i świadczenia usługi określone zostały w rozdziale „Usługi Dodatkowe” warunków umowy leasingu.
13. Usługa „Pakiet Bezpieczeństwa”: **nie**.
- 13 a. Usługa „Karta paliwowa”: **nie**.
14. Warunki Umowy Leasingu Operacyjnego OH (OWUL):

I. POSTANOWIENIA OGÓLNE

1. Niniejsze warunki regulują umowę leasingu w rozumieniu postanowień Tytułu XVII¹ Księgi Trzeciej Kodeksu Cywilnego.
2. Ilekroć w niniejszych Warunkach jest mowa o: „Leasingodawcy”, należy przez to rozumieć finansującego „Leasingobiorcy” należy przez to rozumieć korzystającego, w znaczeniu nadanym tym pojęciom przez przepisy Tytułu XVII¹ Kodeksu Cywilnego „Leasingu operacyjnym dewizowym” należy przez to rozumieć umowę leasingu operacyjnego, w której opłaty leasingowe określane są jako równowartość franków szwajcarskich lub EURO.
3. Przedmiotem umowy jest przekazanie przez Leasingodawcę prawa do używania wybranego przez Leasingobiorcę Sprzętu w zamian za umówione opłaty leasingowe.
4. Leasingobiorca oświadcza, że Sprzęt jest dobrem niezbędnym do prowadzenia przez niego działalności gospodarczej i będzie wykorzystywany w tym celu także po nabyciu Sprzętu zgodnie z zasadami określonymi w dziale XI.
5. Prawo do dokonywania odpisów amortyzacyjnych od wartości Sprzętu, w rozumieniu przepisów podatkowych, przysługuje Leasingodawcy. Przez czas trwania umowy Sprzęt jest własnością Leasingodawcy, który ma prawo do jego oznaczenia, a także kontroli sposobu eksploatacji. W dowodzie rejestracyjnym, o ile taki ze względu na rodzaj Sprzętu wystąpi, Leasingodawca jest wpisany jako właściciel Sprzętu.
- 5¹. W czasie trwania umowy leasingu Leasingodawcy przysługuje prawo weryfikacji uzyskanych od Leasingobiorcy przed zawarciem tej umowy danych, które były podstawą do podjęcia przez Leasingodawcę decyzji o zawarciu umowy z Leasingobiorcą.
6. Leasingobiorca nie jest uprawniony do ustanawiania na Sprzęcie jakichkolwiek praw na rzecz osób trzecich oraz przelewania praw wynikających z niniejszej umowy na osoby trzecie.
7. Prawa Leasingodawcy, określone umową leasingu, mogą być przez Leasingodawcę przenoszone na osoby trzecie, w całości lub części, w każdym czasie, o czym Leasingobiorca zostanie zawiadomiony odrębnym pismem.
8. Leasingobiorca ponosi pełną odpowiedzialność za wybór Sprzętu i Dostawcy. Jakikolwiek przerwy w eksploatacji nie wpływają na obowiązek terminowego uiszczania opłat leasingowych.

II. REALIZACJA UMOWY

9. Dokumenty sporządzone z czynności odbioru i zwrotu Sprzętu stanowią integralną część umowy leasingu operacyjnego.
10. Leasingodawca w terminie 3 dni od zawarcia niniejszej umowy wystawi zamówienie na Sprzęt do Dostawcy.
11. Wszelkie koszty związane z zachowaniem Sprzętu w należytym stanie oraz koszty eksploatacji Sprzętu ponosi Leasingobiorca we własnym zakresie. Leasingobiorca jest zobowiązany eksploatować Sprzęt zgodnie z jego przeznaczeniem i zgodnie z obowiązującymi w Polsce przepisami ochrony środowiska, w sposób nie powodujący obniżenia jego wartości, ponad normalne zużycie oraz uzgadniać z Leasingodawcą każdą wymianę podzespołów. Obowiązkowe badania techniczne pojazdu przeprowadza Leasingobiorca na swój koszt. Ulepszenia Sprzętu również wymagają zgody Leasingodawcy. W razie zwrotu Sprzętu po zakończeniu umowy, wyrażenie zgody nie wyłącza możliwości żądania przywrócenia stanu poprzedniego Sprzętu lub zatrzymania ulepszeń, bez zwrotu ich wartości Leasingobiorcy, wg wyboru Leasingobiorcy.

III. REGULOWANIE OPŁAT

12. Przez opłaty rozumie się w szczególności czynsz inicjalny, czynsze leasingowe, depozyt gwarancyjny oraz opłaty manipulacyjne, a także opłaty wyrównawcze, o których mowa w rozdziale VII, w przypadku ich naliczenia. Czynsz inicjalny pokrywa koszty poniesione przez Leasingodawcę związane z doprowadzeniem do zawarcia umowy. Leasingodawca zastrzega sobie prawo podwyższenia czynszu nr „0”, który stanowi opłatę za pierwszy miesiąc korzystania ze sprzętu. Opłaty manipulacyjne pobierane są zgodnie z obowiązującą tabelą opłat i prowizji.
13. Jeżeli w umowie leasingu określono wysokość stawki podstawowej, wówczas wysokość czynszów leasingowych ustalana jest w oparciu o stawkę WIBOR, a dla umów leasingu operacyjnego dewizowego LIBOR dla franków szwajcarskich i EURIBOR dla Euro, we wszystkich przypadkach jak dla depozytów 1-miesięcznych ustalana jako średnia wartość tej stawki z miesiąca poprzedzającego miesiąc wystawienia faktury (stawka referencyjna) i jest zmienna, na zasadach określonych poniżej. Wysokość pierwszego miesięcznego czynszu leasingowego określa się w umowie; stawka WIBOR, a dla umów leasingu operacyjnego dewizowego LIBOR dla franków szwajcarskich i EURIBOR dla Euro, dla depozytów 1-miesięcznych przyjęta do ustalenia jego wysokości jest stawką podstawową. Wysokość kolejnych czynszów leasingowych dla których wysokość odpowiedniej stawki referencyjnej różni się od stawki podstawowej ulegnie zmianie (obniżeniu lub podwyższeniu), nie więcej jednak niż to wynika ze zmiany tej stawki. Zmiana wysokości czynszu dokonana zgodnie z postanowieniami niniejszego punktu nie jest uważana za zmianę umowy leasingu. Pozostałe zobowiązania finansowe Leasingobiorcy wobec Leasingodawcy określa harmonogram finansowy. Jeżeli w umowie leasingu stawka podstawowa nie została określona, wówczas wysokość zobowiązań finansowych Leasingobiorcy wobec Leasingodawcy określa harmonogram finansowy W tych umowach Leasingodawca gwarantuje utrzymanie przez cały okres trwania umowy stałej wysokości czynszów leasingowych, bez względu na zmiany stóp procentowych na rynku. Niezależnie od tego czy w umowie określono wysokość stawki podstawowej, jeżeli opłaty podane są w dewizach, przelicza się je na złote polskie po kursie NBP określonym w harmonogramie, z zastrzeżeniem wyjątków przewidzianych w niniejszych warunkach. Wszystkie czynsze, po przeliczeniu na złote polskie są powiększane o podatek od towarów i usług.
14. Leasingobiorca zobowiązany jest do terminowego uiszczania opłat leasingowych w terminach przewidzianych harmonogramem finansowym. W przypadku umów leasingu operacyjnego dewizowego harmonogram finansowy jest przekazywany Leasingobiorcy w dniu odbioru sprzętu. Daty podane w harmonogramie są datami ostatecznymi wpływu pieni-

dzy na rachunek Leasingodawcy. Leasingodawca zalicza świadczenia Leasingobiorcy w pierwszej kolejności na zaspokojenie należności ubocznych (odsetki, opłaty manipulacyjne itp.), a następnie na zaspokojenie opłat leasingowych, począwszy od najdawniej wymagalnej. Wcześniejsze, niż określone w harmonogramie, wniesienie jakiegokolwiek opłaty leasingowej traktowane jest jako zabezpieczenie zapłaty późniejszej płatności.

14¹. W przypadku gdy niniejsza umowa leasingu jest drugą lub kolejną umową leasingu zawartą przez Leasingodawcę z Leasingobiorcą, zasady określone w pkt 14 powyżej stosuje się odpowiednio do wszystkich umów w toku, w ten sposób, iż wpłaty zaliczane są w pierwszej kolejności na poczet odsetek naliczonych na podstawie tych umów, począwszy od najdawniej wymagalnych, a następnie opłat manipulacyjnych oraz czynszów wg tych samych zasad.

14². Jeżeli w dniu zakończenia umowy leasingu operacyjnego lub operacyjnego dewizowego, suma wpłat w złotych polskich dokonanych zgodnie z harmonogramem finansowym, dotyczących opłat wstępnych, rat miesięcznych i ceny, za którą Leasingobiorcy przysługuje prawo nabycia przedmiotu umowy po upływie podstawowego okresu tej umowy, w wyniku obniżenia kursów przeliczeniowych lub stóp procentowych będzie niższa od wartości ofertowej w złotych polskich podanej w punkcie 4 umowy, to cena sprzedaży przedmiotu zostanie powiększona o różnicę pomiędzy wartością ofertową a opisaną powyżej sumą opłat.

15. Leasingobiorca przejmując na siebie wszelkie opłaty, podatki i inne należności pozostające w bezpośrednim związku z umową leasingu operacyjnego lub Sprzętem.

IV. ZABEZPIECZENIA

16. Na żądanie Leasingodawcy Leasingobiorca wystawi weksel in blanco, który to Leasingodawca może wypełnić w przypadku nieterminowego wnoszenia opłat leasingowych lub innego naruszenia niniejszej umowy, zgodnie z treścią deklaracji wekslowej.

V. GWARANCJE

17. Warunki gwarancji, termin i miejsce dostawy oraz kary za nieodebranie Sprzętu określa wybrany przez Leasingobiorcę Dostawca. Leasingodawca nie ponosi żadnej odpowiedzialności za opóźnienie w realizacji dostawy.

18. Z chwilą zawarcia przez Leasingodawcę umowy kupna Sprzętu z Dostawcą na Leasingobiorcę przechodzą uprawnienia z tytułu gwarancji i rękojmi za wady Sprzętu przysługujące Leasingodawcy względem Dostawcy, za wyjątkiem uprawnienia do odstąpienia od umowy ze zbywcą, jednak Leasingobiorca jest zobowiązany do informowania Leasingodawcy o wystąpieniu okoliczności objętych gwarancją lub rękojnią. Powyższe uprawnienia nie przysługują Leasingobiorcy w stosunku do Leasingodawcy, Leasingobiorca może żądać od Leasingodawcy odstąpienia od umowy z Dostawcą z powodu wad Sprzętu. Bez zgłoszenia żądania przez Leasingobiorcę, Leasingodawca nie może odstąpić od umowy z Dostawcą. Realizacja uprawnień z tytułu rękojmi lub gwarancji następuje na koszt Leasingobiorcy.

19. W przypadku odstąpienia przez Leasingodawcę od umowy z Dostawcą z przyczyn, o których mowa w pkt. 18 umowa leasingu wygasa. Leasingobiorca jest zobowiązany do natychmiastowego zwrotu Sprzętu oraz zapłaty nieuiszczonych dotychczas czynszów przewidzianych w umowie powiększonych o kwotę depozytu gwarancyjnego, z tym że dla umów w których określono stawkę podstawową, kwotę czynszów do zapłaty ustala się jako sumę czynszów pozostałych do zapłaty, których termin płatności przypadał zgodnie z harmonogramem finansowym po dniu odstąpienia od umowy z Dostawcą, przy czym w przypadku umów leasingu operacyjnego dewizowego wysokość czynszu przyjmuje się w walucie obcej; kwotę czynszów oblicza się z uwzględnieniem dyskonta geometrycznego wg następującej stawki: dla umów w których określono stawkę podstawową – według stawki podstawowej, dla pozostałych umów – według stawki WIBOR, a dla umów leasingu operacyjnego dewizowego LIBOR dla franków szwajcarskich i EURIBOR dla Euro, we wszystkich przypadkach dla depozytów sześciomiesięcznych, obowiązującej w ostatnim dniu roboczym miesiąca poprzedzającego miesiąc rozwiązania umowy. Dyskonto nie dotyczy depozytu gwarancyjnego. W umowach leasingu operacyjnego dewizowego czynsze oraz depozyt gwarancyjny przelicza się na złote polskie wg kursu sprzedaży NBP z dnia odstąpienia od umowy z Dostawcą. Kwota czynszów do zapłaty ustalona w powyższy sposób nie może być jednak niższa niż pozostały do spłaty kapitał z umowy, rozumiany jako wartość ofertowa Sprzętu pomniejszona o kapitał już spłacony przez Leasingobiorcę, wykazany na wystawionych przez Leasingodawcę fakturach. W przypadku dokonania przez Leasingobiorcę zapłaty wszystkich należności Leasingodawca zobowiązany jest do cedowania na Leasingobiorcę prawa do dochodzenia od Dostawcy roszczeń z tego tytułu.

20. Leasingobiorca może dochodzić usunięcia wad i innych roszczeń gwarancyjnych w autoryzowanych punktach zgodnie z obowiązującymi warunkami gwarancji ustalonymi przez Dostawcę. Wszelkie naprawy Sprzętu mogą być dokonywane tylko w autoryzowanych punktach naprawy. W razie utraty gwarancji Leasingobiorca odpowiada za szkody powstałe z tego tytułu.

21. Dochodzenie roszczeń z tytułu gwarancji lub rękojmi, ani inne przerwy w eksploatacji nie zwalniają Leasingobiorcy z obowiązku wnoszenia opłat leasingowych ani z innych zobowiązań wynikających z umowy leasingu.

Via. SZKODY I UBEZPIECZENIA (środkii transportu)

22. Na Leasingobiorcy ciąży obowiązek pełnego ubezpieczenia Sprzętu i pokrycia wszelkich wydatków nakładanych z mocy prawa na właściciela Sprzętu, oraz wydatków związanych z eksploatacją Sprzętu, ubezpieczeniem OC, AC, NW, rejestracją, podatkiem drogowym. Obowiązek ten trwa do dnia nabycia Sprzętu przez Leasingobiorcę po zakończeniu niniejszej umowy lub – w przypadku gdy Leasingobiorca nie korzysta z prawa nabycia Sprzętu przysługującego mu po zakończeniu niniejszej umowy – do dnia zwrotu Sprzętu Leasingodawcy potwierdzonego protokołem zdawczo-odbiorczym. Wybór zakładu ubezpieczeń należy do Leasingobiorcy, ale wymaga pisemnej akceptacji Leasingodawcy.

23. Leasingobiorca jest zobowiązany do zawiadomienia Leasingodawcy o wykonaniu obowiązków nałożonych na niego w pkt 22 i przedłożeniu stosownych dokumentów, w szczególności kopii umowy ubezpieczenia (polis) – przed wydaniem Sprzętu. W przypadku, gdy umowa ubezpieczenia (polisa) nie obejmuje całego okresu umowy leasingowej Leasingobiorca ma obowiązek przesłania kopii dodatkowych umów (polis) do oddziału EFL S.A., w którym została zawarta umowa, w terminie do 14 dni przed dniem, w którym było wymagalne odnowienie umowy ubezpieczenia. Brak przesłania potwierdzenia odnowienia ubezpieczenia w wyżej wymienionym terminie lub naruszenie przepisów o ubezpieczeniu OC upoważnia Leasingodawcę do naliczenia opłaty manipulacyjnej w wysokości 5% wartości ofertowej Sprzętu. Po dodatkowym bezskutecznym wezwaniu Leasingodawca ma prawo rozwiązać umowę leasingu bez wypowiedzenia. Niezależnie od uprawnień powyższych, w razie nieprzedstawienia przez Leasingobiorcę odnowionych polis ubezpieczeniowych w terminie, o którym mowa powyżej, Leasingodawcy przysługuje prawo ubezpieczenia Sprzętu na koszt Leasingobiorcy na zasadach określonych w generalnych umowach ubezpieczenia zawartych przez Leasingodawcę. Wydatki poniesione przez Leasingodawcę z tytułu ubezpieczenia zostaną refakturowane na Leasingobiorcę. W przypadku jednoczesnego ubezpieczenia Sprzętu przez Leasingodawcę i Leasingobiorcę, umowa ubezpieczenia zawarta przez Leasingodawcę pozostaje w mocy.

24. Szczegółowe warunki ubezpieczenia oraz zasady likwidacji szkód zawarte zostaną w umowie ubezpieczenia zawieranej przez Leasingobiorcę. Każdorazowo do otrzymania zwrotu składki za niewykorzystany okres ochrony ubezpieczeniowej uprawniony jest wyłącznie Leasingodawca, który może upoważnić do odbioru składki Leasingobiorcę.

25. Leasingobiorca może również dokonać wyboru takiego wariantu ubezpieczenia, w którym ubezpieczającym będzie Leasingodawca przez cały okres trwania umowy leasingu. Wówczas nie stosuje się pkt 22-24 i 28 niniejszych warunków. W razie wyboru wariantu ubezpieczenia zgodnie z niniejszym punktem, strony zawrą osobne porozumienie określające zasady tego ubezpieczenia.

Vib. SZKODY I UBEZPIECZENIA (inne Sprzęty)

26. Sprzęt zostaje ubezpieczony na rachunek Leasingobiorcy przez Leasingodawcę, na zasadach określonych w odrębnym porozumieniu.

27. Szczegółowe warunki ubezpieczenia oraz zasady likwidacji szkód zawarte zostaną w umowie ubezpieczenia, zawieranej przez Leasingodawcę. Leasingobiorca jest zobowiązany do wykonania obowiązków wynikających z umowy ubezpieczenia i ogólnych warunków umowy ubezpieczenia, dotyczących użytkownika rzeczy ubezpieczonej przez zakład ubezpieczeń. Niewykonanie obowiązków wynikających z umowy ubezpieczenia, a także przewidzianych w pkt. 28 może spowodować rozwiązanie umowy leasingu bez wypowiedzenia. Zakres ubezpieczenia Sprzętu innego niż środki transportu (ryzyka objętego ubezpieczeniem) jest ustalany na podstawie rodzaju Sprzętu oraz oświadczenia Leasingobiorcy o posiadanych zabezpieczeniach.

28. Zakład ubezpieczeń jest upoważniony do przeprowadzania oględzin przedmiotu ubezpieczenia. W przypadku występowania zwiększonego ryzyka zakład ubezpieczeń jest uprawniony do naliczenia dodatkowej składki ubezpieczeniowej, którą uiszcza Leasingobiorca, w imieniu Leasingodawcy, w terminie i na rachunek wskazany przez zakład ubezpieczeń. Dodatkowa składka jest naliczana, wg wyboru zakładu ubezpieczeń, od dnia stwierdzenia występowania zwiększonego ryzyka lub od dnia powstania zwiększonego ryzyka, z tym że nie wcześniej niż od dnia przekazania przedmiotu ubezpieczenia Leasingobiorcy protokołem zdawczo-odbiorczym. Dodatkowa składka jest powiększana o 22% podatku VAT i fakturowana przez Leasingodawcę jako wzrost kosztu ubezpieczenia.

Vic. PRZEPISY WSPÓLNE DLA ROZDZIAŁÓW Via i Vib

29. Przepisy podrozdziału Via albo Vib stosuje się łącznie z przepisami podrozdziału Vic, a o wyborze właściwego podrozdziału dla konkretnej umowy leasingu decyduje Leasingobiorca. Nie dotyczy to Sprzętu innego niż środki transportu, gdyż wówczas obligatoryjnie jest stosowany wariant ubezpieczenia wg rozdziału Vib.

30. Uprawnionym do odbioru świadczenia z tytułu ubezpieczenia jest Leasingodawca. Upoważnia on Leasingobiorcę do odbioru świadczeń z tytułu ubezpieczenia z wyłączeniem przypadku kradzieży i kasacji Sprzętu.

31. W razie, gdy Ubezpieczyciel odmawia wypłaty odszkodowania, Leasingodawca ceduje na Leasingobiorcę uprawnienia do dochodzenia roszczeń od Ubezpieczyciela.

32. W przypadku utraty, całkowitego zniszczenia lub nienaprawialnego uszkodzenia Sprzętu umowa wygasa. Rozliczenie finansowe umowy następuje nie wcześniej niż z momentem wypłaty odszkodowania lub też odmowy takiej wypłaty. Z tą chwilą Leasingobiorca, oprócz wymagalnych niezapłaconych płatności wobec Leasingodawcy, płaci jednorazowo opłatę z tytułu utraty Sprzętu. Kwotę opłaty ustala się jako różnicę pomiędzy Należnościami Leasingodawcy a odszkodowaniem uzyskanym przez niego w związku z utratą, zniszczeniem lub nienaprawialnym uszkodzeniem Sprzętu oraz – w przypadku kasacji – wartością pozostałości Sprzętu. Należności Leasingodawcy stanowią sumę zdyskontowanych czynszów pozostałych do zapłaty, których termin płatności przypadał zgodnie z harmonogramem finansowym po dniu rozwiązania umowy leasingu oraz kwoty wykupu Sprzętu netto określonej w umowie. Dyskonto oblicza się według następującej stawki: dla umów w których określono stawkę podstawową – według stawki podstawowej, dla pozostałych umów – według stawki WIBOR, a dla umów leasingu operacyjnego dewizowego LIBOR dla franków szwajcarskich i EURIBOR dla Euro, we wszystkich przypadkach dla depozytów sześciomiesięcznych, obowiązującej w ostatnim dniu roboczym miesiąca poprzedzającego miesiąc rozwiązania umowy. Dyskonto nie dotyczy kwoty wykupu Sprzętu. W umowach leasingu operacyjnego dewizowego czynsze oraz kwotę wykupu Sprzętu przelicza się na złote polskie wg kursu sprzedaży NBP z dnia zdarzenia powodującego szkodę. Należności Leasingodawcy obliczone w powyższy sposób nie mogą być jednak niższe niż pozostały do spłaty kapitał z umowy, rozumiany jako wartość ofertowa Sprzętu pomniejszona o kapitał już spłacony przez Leasingobiorcę, wykazany na wystawionych przez Leasingodawcę fakturach. W przypadku gdy suma odszkodowania otrzymanego przez Leasingodawcę oraz wartości pozostałości Sprzętu będzie wyższa od Należności Leasingodawcy, to różnica będzie przelana na rachunek wskazany przez Leasingobiorcę, pod warunkiem, iż Leasingobiorca spłacił wszystkie należności wynikające z umowy. Leasingobiorca przekazuje, na swój koszt, ewentualne pozostałości Sprzętu Leasingodawcy lub osobie przez niego wskazanej. W przypadkach opisanych w niniejszym punkcie postanowień rozdziału XI nie stosuje się.

32¹. Prawo własności do pozostałości Sprzętu przysługuje Leasingodawcy, który po wypłacie odszkodowania lub też odmowie takiej wypłaty przystąpi do ich zbycia. Jeśli nie dojdzie do zbycia po cenie odpowiadającej wartości podanej przez rzeczoznawcę zakładu ubezpieczeń, wartość pozostałości Sprzętu ustali niezależny rzeczoznawca. W zależności od tych ustaleń, Leasingodawca dokona rozliczenia umowy w oparciu o najwyższą z zaproponowanych mu cen za pozostałości Sprzętu, a wówczas gdy pozostałości te nie będą przedstawiały jakiegokolwiek wartości gospodarczej wróci się do Leasingobiorcy o ich zagospodarowanie na własny koszt. W każdym przypadku Leasingodawca będzie informował Leasingobiorcę o wysokości wypłaconego odszkodowania. Otrzymanie przez Leasingobiorcę stosownego pisma będzie oznaczać jego upoważnienie do dochodzenia od zakładu ubezpieczeń dotychczas niezaspokojonych roszczeń odszkodowawczych. Roszczenia przeciwko zakładowi ubezpieczeń Leasingobiorca nabędzie wraz z chwilą wpływu na konto Leasingodawcy ostatniej z kwot zaliczanych na poczet opłaty z tytułu utraty Sprzętu, bądź innych wymagalnych niezapłaconych płatności należnych Leasingodawcy. Ziszczenie się warunków cesji i roszczeń odszkodowawczych uprawni Leasingobiorcę do otrzymania od zakładu ubezpieczeń wszystkiego co należeć się będzie po pozytywnym rozpatrzeniu jego odwołania od decyzji o wypłacie odszkodowania. Niezależnie od tego czy procedura likwidacji zostanie zakończona czy będzie kontynuowana Leasingodawca po otrzymaniu pełnej opłaty z tytułu utraty Sprzętu ustali bilans rozliczeń i ewentualną nadwyżkę przekaże na wskazane konto Leasingobiorcy.

33. Dotychczasowa współpracą stron zakończona rozwiązaniem umowy leasingu na skutek utraty lub kasacji sprzętu może być kontynuowana przez zawarcie kolejnej umowy leasingu. Wniosek o zawarcie nowej umowy może zgłosić Leasingobiorca. Leasingodawca rozpatruje wnioski w terminie 14 dni od dnia jego złożenia. Warunkiem wyrażenia przez Leasingodawcę zgody na zawarcie nowej umowy jest uiszczenie przez Leasingobiorcę wszelkich opłat i należności wynikających z rozwiązanej umowy. W przypadku wyrażenia przez Leasingodawcę zgody na zawarcie nowej umowy, kwota nadwyżki pozostałej po rozliczeniu finansowym rozwiązanej umowy (o ile taka nadwyżka wystąpi) może zostać zali-

czona na poczet należności Leasingobiorcy wynikających z nowej umowy. Po podpisaniu umowy na nowy Sprzęt i jego ubezpieczeniu przez Leasingobiorcę następuje wydanie Sprzętu na podstawie protokołu zdawczo-odbiorczego.

34. Leasingobiorca ponosi pełną odpowiedzialność za uszkodzenia, utratę lub zmniejszenie wartości Sprzętu oraz szkody wobec osób trzecich, powstałe w czasie trwania umowy leasingu, a nie pokryte przez zakład ubezpieczeń.

35. Przerwy w eksploatacji uszkodzonego lub utraconego Sprzętu nie zwalniają Leasingobiorcy z obowiązku uiszczania opłat leasingowych lub innych należności związanych z leasingiem, nie stanowią one podstawy przedłużenia umowy leasingu lub obniżenia opłat leasingowych.

36. Leasingobiorca zobowiązany jest do natychmiastowego pisemnego zawiadomienia Leasingodawcy i Ubezpieczyciela o każdej szkodzi dotyczącej Sprzętu, a także wskazania miejsca w którym Sprzęt się znajduje.

VII. UBEZPIECZENIE NA ŻYCIE.

37. W przypadku gdy Leasingobiorca, wspólnik lub członek zarządu będącej leasingobiorcą objęty został w związku z niniejszą umową „Grupowym Ubezpieczeniem Na Życie Leasingobiorców” (EFL Życie), świadczenie wypłacone z tytułu ubezpieczenia zostanie zaliczone na poczet spłaty zobowiązań leasingobiorcy wynikających z umowy leasingu. W przypadku zbiegu płatności z tytułu umowy leasingu oraz świadczenia ubezpieczeniowego, powstała nadpłata zostanie zaliczona na poczet przyszłych zobowiązań leasingobiorcy wynikających z umowy leasingu.

VII. OPŁATY WYRÓWNAWCZE

38. W dniu wydania Sprzętu Leasingobiorcy ustalana jest ostateczna wartość ofertowa Sprzętu. Jeżeli jest ona inna niż pierwotna wartość ofertowa Sprzętu, Leasingodawca i Leasingobiorca podpisują aneks do umowy leasingu potwierdzający zmianę wartości ofertowej. Jednocześnie w przypadku umów leasingu operacyjnego złotych Leasingodawca i Leasingobiorca przyjmują nowy harmonogram finansowy do umowy. W przypadku umów leasingu operacyjnego dewizowego harmonogram finansowy przekazywany w dniu odbioru sprzętu uwzględnia już zmienioną wartość ofertową.

39. Leasingodawca nalicza Leasingobiorcy opłatę wyrównawczą w przypadku uiszczenia przez Leasingodawcę na rzecz Dostawcy części lub całości ceny Sprzętu przed jego wydaniem Leasingobiorcy. Opłata ta jest naliczana w wysokości odsetek ustawowych od kwoty wpłaconej Dostawcy przez Leasingodawcę, pomniejszonej o wpłaty dokonane przez Leasingobiorcę na rzecz Leasingodawcy do dnia wydania Sprzętu Leasingobiorcy.

40. Opłata wyrównawcza, o której mowa w pkt. 39 jest naliczana za okres od dnia dokonania częściowej zapłaty przez Leasingodawcę na rzecz Dostawcy do dnia wydania Sprzętu Leasingobiorcy.

41. Opłata wyrównawcza, o której mowa w pkt. 39 jest naliczana przez Leasingodawcę w dniu przekazania Leasingobiorcy Sprzętu do używania i pobierania korzyści potwierdzonego protokołem zdawczo-odbiorczym. Opłata wyrównawcza jest naliczana w złotych.

VIII. ZMIANY W CZASIE TRWANIA UMOWY

42. Rozwiązanie umowy po zakupieniu przez Leasingodawcę Sprzętu u Dostawcy, a przed terminem jej zakończenia, jest możliwe na wniosek Leasingobiorcy. Leasingobiorca płaci wówczas jednorazowo pozostałe do uiszczenia czynsze zmniejszone o dyskonto geometryczne wg następującej stawki: dla umów w których określono stawkę podstawową – stawki podstawowej, dla pozostałych umów wg stawki WIBOR, a dla umów leasingu operacyjnego dewizowego LIBOR dla franków szwajcarskich i EURIBOR dla Euro, we wszystkich przypadkach dla depozytów sześciomiesięcznych, obowiązującej w ostatnim dniu roboczym miesiąca poprzedzającego rozwiązanie umowy oraz uiszcza depozyt gwarancyjny. Depozyt nie jest dyskontowany. W umowach leasingu operacyjnego dewizowego czynsze leasingowe są przeliczane na złote polskie po kursie sprzedaży NBP z dnia dokonania spłaty, przed dokonaniem dyskonta. Zgody udziela Leasingodawca, w terminie dwóch tygodni od otrzymania wniosku Leasingobiorcy. Leasingobiorcy przysługują prawo nabycia Sprzętu za cenę ustaloną przez Leasingodawcę, odpowiadającą aktualnej wartości rynkowej tego Sprzętu. Stronom nie służy prawo wypowiedzenia umowy leasingu. Z chwilą rozwiązania umowy Leasingobiorca jest zobowiązany do zwrotu Sprzętu.

43. W razie zmiany siedziby Leasingobiorcy w czasie trwania umowy, Leasingobiorca ma obowiązek zawiadomić o nowym adresie Leasingodawcę. W przypadku niespełnienia tego wymogu korespondencję przesyłaną na adres podany w umowie, Leasingodawca będzie uważał za doręczoną.

IX. SKUTKI NARUSZENIA UMOWY

44. Jeżeli Leasingobiorca w dniu odbioru Sprzętu potwierdzonego protokołem zdawczo-odbiorczym posiada zaległości publicznoprawne lub wobec instytucji finansowych, to Leasingodawca jest uprawniony do rozwiązania takiej umowy bez wypowiedzenia i dokonania zwrotu uiszczonych należności związanych z umową, z potrąceniem odszkodowania w wysokości równej sumie czynszu inicjalnego, czynszu nr 0, kosztów realizacji zamówienia naliczonych przez Dostawcę oraz kwoty równej trzykrotnej wartości pierwszego czynszu leasingowego wynikającej z harmonogramu finansowego do danej umowy. Dla umów leasingu operacyjnego dewizowego należności płatne przez Leasingobiorcę są przeliczane na złote polskie po kursie sprzedaży NBP z dnia wysyłki pisma rozwiązującego umowę. Nie dotyczy to należności już uprzednio przeliczonych. W celu potwierdzenia braku zaległości publicznoprawnych lub wobec instytucji finansowych, Leasingodawca może zażądać przedstawienia przez Leasingobiorcę zaświadczenia z urzędu skarbowego o niezaleganiu w podatkach lub stwierdzającego stan zaległości (ZAS-W), zaświadczenia z ZUS o braku zaległości w opłacaniu składek oraz opinii z banku prowadzącego podstawowy rachunek bankowy Leasingobiorcy.

45. Jeżeli Leasingobiorca nie odbierze Sprzętu w terminie wyznaczonym przez Dostawcę, to po upływie tego terminu Leasingodawca może rozwiązać umowę leasingu bez wypowiedzenia, dokonać zwrotu uiszczonych należności związanych z umową, z potrąceniem odszkodowania w wysokości równej sumie czynszu inicjalnego, czynszu nr 0, kosztów realizacji zamówienia naliczonych przez Dostawcę oraz kwoty równej trzykrotnej wartości pierwszego czynszu leasingowego wynikającej z harmonogramu finansowego do danej umowy. Dla umów leasingu operacyjnego dewizowego należności płatne przez Leasingobiorcę są przeliczane na złote polskie po kursie sprzedaży NBP z dnia wysyłki pisma rozwiązującego umowę. Nie dotyczy to należności już uprzednio przeliczonych.

46. odmowa dostawy, brak odpowiedzi Dostawcy na zamówienie w terminie miesiąca lub brak dostawy (w tym opóźnienie) w terminie 6 miesięcy od daty podpisania umowy leasingu uważane jest za rozwiązanie umowy leasingu operacyjnego z winy Leasingobiorcy. Za brak dostawy uznaje się również niedostarczenie przez Dostawcę, w terminie określonym przez Leasingodawcę, dokumentów potwierdzających przejście prawa własności do Sprzętu na Dostawcę, w szczególności: faktury zakupu wystawionej przez poprzedniego zbywcę wraz z oświadczeniem zbywcy o przejściu prawa własności na Dostawcę lub faktury zakupu wystawionej przez poprzedniego zbywcę wraz z dowodem zapłaty za Sprzęt przez Dostawcę i oświadczeniem Dostawcy o przejściu prawa własności na Dostawcę, lub innych, które w sposób satysfakcjonujący dla Leasingodawcy potwierdzają przejście prawa własności Sprzętu na Dostawcę, jeżeli umowa z Dostawcą przewiduje taki warunek. Jednakże w sytuacji gdy Dostawca jest pośrednikiem w sprzedaży Sprzętu, w szczególności komisantem, za brak dostawy uznaje się niedostarczenie przez Dostawcę umowy komisarskiej wraz z oświadczeniem komitenta, potwierdzających przejście na niego prawa własności Sprzętu, lub innych, które w sposób satysfakcjonujący dla Leasingodawcy potwierdzają przejście prawa własności Sprzętu na zbywcę albo komitenta, jak również określenie przez Dostawcę ceny netto Sprzętu na kwotę przekraczającą cenę netto zakupu Sprzętu przez zbywcę albo komitenta o więcej niż 20 % i ewentualne udokumentowane koszty modernizacji lub inne związane z dostawą Sprzętu, jeśli umowa z Dostawcą przewiduje taki warunek. W sytuacji gdy Leasingodawca zapłacił cenę za Sprzęt, Leasingobiorca ponosi koszty poniesione przez Leasingodawcę w celu nabycia Sprzętu (w tym cenę zakupu Sprzętu), przy zaliczeniu na ich poczet opłat wniesionych przy zawarciu umowy.

47. W przypadku opóźnienia w zapłacie którejkolwiek z opłat leasingowych, w tym depozytu gwarancyjnego oraz opłaty wyrównawczej w ustalonym terminie Leasingobiorca ponosi odsetki w podwyższonej ustawowej wysokości. Dla umów leasingu operacyjnego dewizowego odsetki są naliczane od kwoty przeliczonej na złote polskie. Niezależnie od tego, Leasingodawca może rozwiązać umowę leasingu bez wypowiedzenia, po uprzednim wyznaczeniu Leasingobiorcy dodatkowego terminu, o ile opóźnienie w zapłacie którejkolwiek z opłat przekroczy 14 dni. Koszty monetów i upomnień, w ryczałtowo ustalonej wysokości 50 zł za każdy monet lub upomnienie, ponosi Leasingobiorca. W przypadku gdy Leasingobiorca zawarł z Leasingodawcą więcej niż jedną umowę leasingu, opóźnienie w zapłacie którejkolwiek z opłat upoważnia Leasingodawcę do rozwiązania bez wypowiedzenia także pozostałych umów leasingu. Rozwiązanie przez Leasingodawcę porozumienia w sprawie ubezpieczeń w leasingu zawartego do którejkolwiek z umów leasingu danego Leasingobiorcy również uprawnia Leasingodawcę do rozwiązania wszystkich umów leasingu danego Leasingobiorcy bez wypowiedzenia.

48. W przypadku, gdy Leasingobiorca znajduje się w stanie upadłości lub likwidacji, albo też zająd po jego stronie przesłanki do ogłoszenia upadłości lub likwidacji, lub też gdy Leasingobiorca zaprzestanie prowadzenia działalności gospodarczej, Leasingodawca ma prawo do rozwiązania umowy leasingu bez wypowiedzenia.

49. W przypadku rozwiązania umowy z przyczyn wymienionych w pkt 47 i 48 oraz w pkt. 23 i 27, Leasingodawca ma prawo natychmiastowego przejścia sprzetu oraz żądania zapłaty odszkodowania z tytułu rozwiązania umowy w wysokości sumy pozostałych opłat i kwoty równej cenie sprzedaży Sprzętu wynikającej z harmonogramu finansowego, powiększonych o koszty windykacji Sprzętu w ryczałtowo ustalonej wysokości 20 % łącznej wartości tych opłat i i kwoty równej cenie sprzedaży Sprzętu wynikającej z harmonogramu finansowego. Leasingobiorca jest zobowiązany do zapłaty odszkodowania w terminie 14 dni od wystąpienia przez Leasingodawcę wezwania do zapłaty. Wysokość czynszów leasingowych do zapłaty ustala się zgodnie z zasadami określonymi w pkt. 32 na dzień wysyłki wezwania do zapłaty. Dla umów leasingu operacyjnego dewizowego należności, których termin płatności jeszcze nie nadszedł, są przeliczane na złote polskie po kursie sprzedaży NBP, również na dzień wysyłki wezwania do zapłaty. Odszkodowanie z tytułu rozwiązania umowy ustalone w powyższy sposób nie może być jednak niższe niż pozostały do spłaty kapitał z umowy, rozumiany jako wartość ofertowa Sprzętu pomniejszona o kapitał już spłacony przez Leasingobiorcę, wykazany na wystawionych przez Leasingodawcę fakturach.

50. W przypadkach, o których mowa w pkt. 49 wysokość odszkodowania pomniejsza się o korzyści faktycznie uzyskane przez Leasingodawcę z tytułu zapłaty przed umówionym terminem opłat pozostałych do uiszczenia, w szczególności o cenę uzyskaną ze sprzedaży Sprzętu, o ile sprzedaż uda się skutecznym w terminie nie dłuższym niż 90 dni od dnia przejścia Sprzętu. Jeżeli w tym terminie Sprzętu nie uda się sprzedać, wówczas wysokość odszkodowania jest pomniejszana o kwotę równą wycenie wartości Sprzętu. Również w sytuacji gdy Sprzęt będący w posiadaniu Leasingodawcy nie zostaje wystawiony na sprzedaż, wysokość odszkodowania jest pomniejszana o kwotę równą wycenie wartości Sprzętu. Wycenę Sprzętu wykonuje Leasingodawca lub osoba przez niego wskazana. Jeżeli Sprzęt nie zostanie zwrócony Leasingodawcy, ani też nie dojdzie do jego przejścia, w ciągu 10 miesięcy od dnia rozwiązania umowy, wysokość odszkodowania ustala się bez pomniejszenia go o wartość Sprzętu. W takim przypadku, z chwilą upływu terminu, o którym mowa w zdaniu poprzednim, odszkodowanie staje się należne bez dodatkowego wezwania, co nie wyłącza uprawnień Leasingodawcy określonych w pkt 49 powyżej.

51. Leasingobiorca upoważnia Leasingodawcę, na wypadek rozwiązania niniejszej umowy leasingu i niezwrócenia Sprzętu w uzgodnionym terminie, do wejścia do pomieszczeń Leasingobiorcy i przejścia Sprzętu, również za pośrednictwem upoważnionych osób trzecich, na koszt Leasingobiorcy. W razie opóźnienia w zwrocie przez Leasingobiorcę Sprzętu będącego przedmiotem umowy leasingu, Leasingodawca zastrzega sobie prawo do naliczenia dodatkowej opłaty ustalonej jako 1% wartości ofertowej Sprzętu za każdy dzień zwłoki.

X. ZAKOŃCZENIE UMOWY

52. Depozyt gwarancyjny, płatny jednorazowo na końcu umowy lub zgodnie z harmonogramem finansowym do umowy, jest przeznaczony na pokrycie ewentualnych kosztów i strat określonych w pkt. 34 i 47 ogólnych warunków umowy leasingu. Po zakończeniu umowy, niewykorzystana część depozytu zostanie niezwłocznie zwrócona Leasingobiorcy. Z kwoty depozytu mogą być jednak potrącone należności Leasingodawcy, inne niż wynikające z utraty lub uszkodzenia Sprzętu.

XI. PRAWO NABYCIA SPRZĘTU

53. Po zakończeniu umowy Leasingobiorcy przysługują prawo nabycia Sprzętu za cenę określoną w harmonogramie. Leasingobiorca może je zrealizować w terminie 14 dni od wygaśnięcia umowy leasingu, pod warunkiem uiszczenia wszystkich opłat i należności wynikających z umowy, przy czym na poczet ceny nabycia może być zaliczony niewykorzystany depozyt gwarancyjny.

54. W przypadku gdy Leasingobiorca nie nabeździe Sprzętu w terminie, o którym mowa w pkt 53, jest on zobowiązany do niezwłocznego zwrotu Sprzętu wraz z wszystkimi jego dokumentami i fabrycznym wyposażeniem otrzymanym przy odbiorze. Postanowienia pkt 51 i 52 stosuje się odpowiednio.

55. Nabycie Sprzętu po zakończeniu umowy leasingu przez Leasingobiorcę następuje z wyłączeniem rękojmi oraz na niebezpieczeństwo nabywcy, w rozumieniu art. 575 kc.

55'. Wyrażona w złotych cena sprzedaży przedmiotu nie może być mniejsza od wartości hipotetycznej wyliczonej zgodnie z Art. 17a. punkt 6) Ustawy o Podatku dochodowym Od Osób Prawnych.

XII. USŁUGI DODATKOWE

XIIa. USŁUGA „PORTAL KLIENTEFL”

56. Usługa Portal KlientEFL polega na umożliwieniu Leasingodawcy przez Leasingodawcę dostępu do internetowego portalu pod adresem <https://klient.efl.com.pl> oraz na przesyłaniu na podany przez Leasingobiorcę numer telefonu komórkowego informacji dotyczących umowy.

56¹. Portal KlientEFL umożliwia Leasingobiorcy dostęp do informacji o umowie oraz zlecenie czynności dotyczących umowy w zakresie określonym w Regulaminie Użytkowania Portalu. Regulamin Użytkowania Portalu dostępny jest na stronie internetowej Leasingodawcy pod adresem <https://klientws.efl.com.pl/portal/regulamin.html> oraz, w wersji papierowej, w każdym Oddziale Leasingodawcy.

56². Leasingobiorca zamawiający usługę Portal KlientEFL będzie otrzymywał od Leasingodawcy na podany w treści umowy numer telefonu komórkowego wiadomości tekstowe SMS zawierające numer umowy leasingu i następujące informacje dotyczące tej umowy:

- a) informację o emisji faktury VAT wraz z kwotą i terminem zapłaty, wysyланą na 5 dni przed terminem płatności,
- b) informację o braku wpływu należności na rachunek EFL w wymaganym terminie, wysyланą po upływie 23 dni od upływu terminu płatności,
- c) informację o dacie zakończenia umowy, wysyланą na 7 dni przed terminem jej zakończenia,
- d) informację o dacie spełnienia wymogu przesłania EFL kopii polisy ubezpieczeniowej przedmiotu umowy leasingu, wysyланą na 14 dni przed datą upływu terminu ważności aktualnej polisy,
- e) informację o emisji pisma rozwiązującego umowę, wysyланą nie później niż następnego dnia po emisji pisma.

56³. Terminy wysyłania wiadomości SMS, o których mowa w punkcie poprzedzającym, są terminami ostatecznymi, przy czym wiadomości tekstowe SMS będą wysyłane nie wcześniej niż 48 przed upływem tych terminów, w godzinach od 9.00 do 17.00.

56⁴. Miesięczny koszt usługi Portal KlientEFL określony jest w treści umowy leasingu, przy czym opłata ta jest stała i nie zależy od ilości wiadomości tekstowych SMS wysyłanych do Leasingobiorcy. Pierwszy miesiąc świadczenia usługi Portal KlientEFL rozpoczyna się w dniu zawarcia niniejszej umowy i kończy w dniu poprzedzającym emisję faktury VAT obejmującej najbliższy czynsz leasingowy. Ostatni miesiąc świadczenia usługi Portal KlientEFL kończy się z upływem okresu na jaki została zawarta umowa leasingu. Każdy rozpoczęty miesiąc świadczenia usługi Portal KlientEFL uważa się za pełny.

56⁵. Dla Leasingobiorcy zamawiającego usługę Portal KlientEFL koszt monitu upominawczego jest obniżony i wynosi 25 PLN + VAT.

55⁶. Leasingodawca zastrzega sobie prawo do poszerzenia zakresu informacji zawartych na portalu KlientEFL oraz przesyłanych w ramach usługi Portal KlientEFL bez zgody Leasingobiorcy oraz bez zwiększenia kosztów usługi.

56⁷. Dostęp do portalu KlientEFL będzie możliwy poprzez bezpieczne połączenie internetowe na podstawie hasła, przesyłanego Leasingobiorcy na podany przez niego w treści umowy numer telefonu komórkowego. Zlecenie czynności, o których mowa w pkt 5361. uważa się za zleczone przez Leasingobiorcę. Szczegółowy opis dostępu do portalu KlientEFL znajduje się w Regulaminie Użytkowania Portalu.

56⁸. W przypadku zmiany numeru telefonu komórkowego podanego w treści umowy Leasingobiorca zobowiązany jest do pisemnego poinformowania Leasingodawcy o tym fakcie na adres Leasingodawcy podany w umowie, z dopiskiem „Departament Obsługi Klienta”. Leasingodawca nie ponosi odpowiedzialności za zmiany dokonane poprzez portal KlientEFL przez osoby trzecie korzystające z telefonu komórkowego lub numeru telefonu komórkowego Leasingobiorcy.

56⁹. Leasingodawca nie ponosi odpowiedzialności za niedostarczenie wiadomości tekstowej SMS zgodnie z powyższymi postanowieniami, wynikłe z przyczyn leżących po stronie Leasingobiorcy lub operatora sieci telefonii komórkowej, za pośrednictwem której są one wysyłane.

56¹⁰. Leasingobiorcy przysługuje prawo do pisemnego wypowiedzenia umowy leasingu w zakresie świadczenia przez Leasingodawcę usługi Portal KlientEFL pod warunkiem, że zostanie ono dokonane w okresie następującym po 2 miesiącach regulowania wszelkich należności względem Leasingodawcy w terminach ustalonych w umowie leasingu, przy jednoczesnym nie zaleganiu z wcześniejszymi płatnościami wynikającymi z umowy leasingu. Ocena skuteczności dokonania przez Leasingobiorcę wypowiedzenia umowy leasingu w zakresie świadczenia przez Leasingodawcę usługi Portal KlientEFL należy do Leasingodawcy. Wypowiedzenie umowy leasingu w zakresie świadczenia przez Leasingodawcę usługi Portal KlientEFL nie powoduje odwołania zgody Leasingobiorcy na przesyłanie przez Leasingodawcę bezpłatnie wiadomości tekstowych SMS o charakterze informacyjnym.

56¹¹. W zakresie nieuregulowanym w niniejszych warunkach umowy leasingu, zastosowanie do usługi Portal KlientEFL mają postanowienia Regulaminu Użytkowania Portalu.

XIIB. USŁUGA „PAKIET BEZPIECZENSTWA”

57. W skład usługi „Pakiet Bezpieczeństwa” wchodzi usługi „Blokada” i „Blokada - bezpieczny klucz” świadczone przez Securita Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, zwaną dalej Usługodawcą, a zamówienie usług następuje za pośrednictwem Leasingodawcy.

58. Usługa „Pakiet Bezpieczeństwa” umożliwia Leasingobiorcy:

- a) zablokowanie za pomocą informacji przekazanej pod bezpłatny numer telefonu alarmowego wszystkich utraconych lub zagubionych kart (bankowych, paliwowych i innych) oraz karty SIM telefonu komórkowego, które zostały wymienione w formularzu rejestracyjnym wypełnianym przy podpisywaniu umowy na świadczenie Usługi,
- b) otrzymanie unikalnego numeru identyfikacyjnego umieszczonego na breloczku do kluczy, na podstawie którego w razie zagubienia kluczy zaopatrzonych w taki Blokada - bezpieczny klucz znalazca będzie mógł je przekazać Usługodawcy, a ten następnie Leasingobiorcy, który utracił klucze.

59. Miesięczny koszt usługi „Pakiet Bezpieczeństwa” określony jest w treści umowy leasingu.

60. Podpisanie przez Leasingobiorcę umowy leasingu, w której zamówił on usługę „Pakiet Bezpieczeństwa” jest podstawą do obciążania Leasingobiorcy przez Leasingodawcę kosztami świadczenia tej usługi i jednocześnie zobowiązuje Leasingobiorcę do bezwzględnego aktywowania tej usługi przez odesłanie podpisanej przez siebie umowy z Usługodawcą na adres Usługodawcy w niej wskazany.

61. Szczegółowe warunki świadczenia usług „Blokada” i „Blokada - bezpieczny klucz” zawarte są w umowie podpisywanej przez Leasingobiorcę z Usługodawcą oraz w Regulaminie świadczenia usług przez Securita Polska Sp. z o.o. stanowiącym załącznik do umowy podpisywanej przez Leasingobiorcę z Usługodawcą.

XIII. POSTANOWIENIA KOŃCOWE

62. Sprzęt powinien być zwrócony w stanie technicznym odpowiadającym normalnemu zużyciu. W przypadku stwierdzenia uszkodzenia, nadmiernego zużycia Sprzętu w stosunku do czasu użytkowania, wymiany zespołów lub części czy też dokonywania innych wymian niezgodnych z instrukcją fabryczną, odbiór Sprzętu nastąpi przy udziale rzeczoznawcy. Ewentualne straty określone w ekspertyzie oraz wynagrodzenie rzeczoznawcy pokrywa Leasingobiorca. Zwrot Sprzętu następuje w miejscu wskazanym przez Leasingodawcę, na koszt Leasingobiorcy.

63. Wszelkie zmiany umowy leasingu dla swej ważności wymagają pisemnego uzgodnienia obu stron, wszelkie inne uzgodnienia nie mają mocy prawnej, z wyjątkiem sytuacji opisanej w pkt 64.

64. Z chwilą wejścia w życie dodatkowych opłat lub podatków wprowadzonych ustawowo od umów leasingu, albo też w razie zmiany ich wysokości cena usług z tytułu leasingu (pozostałych do spłacenia czynszów leasingowych) ulegnie odpowiedniej zmianie, bez konieczności sporządzenia odrębnego aneksu.

65. W przypadku wprowadzenia uregulowań prawnych dotyczących leasingu odmiennych od zawartych w niniejszej umowie, zastrzega się ich uwzględnienie na drodze porozumienia stron w postaci aneksu do umowy.

66. Właściwym dla rozstrzygnięcia sporów wynikłych z niniejszej umowy jest sąd właściwy dla siedziby Leasingodawcy.

67. Potrącenie należności Leasingobiorcy z kwot należnych Leasingodawcy może dotyczyć jedynie kwot bezspornych lub ustalonych prawomocnym wyrokiem sądowym.

68. Podział niniejszych warunków na rozdziały, oraz nadanie tym rozdziałom tytułów ma jedynie znaczenie porządkujące i nie wpływa na ich interpretację.

69. Niniejsze warunki umowy leasingu, przyjęte uchwałą Zarządu Europejskiego Funduszu Leasingowego S.A. z siedzibą we Wrocławiu, stanowią integralną część Umowy Leasingu Operacyjnego.

15. W załączeniu do umowy leasingu nr Leasingobiorca składa na żądanie Leasingodawcy do jego dyspozycji, weksel in blanco ze swego wystawienia, który Leasingodawca ma prawo wypełnić na sumę odpowiadającą wielkości zadłużenia Leasingobiorcy wobec Leasingodawcy, łącznie z odsetkami oraz kosztami z jakiego bądź tytułu powstałymi, dotyczącymi umowy leasingowej nr oraz weksel ten opatrzyć datą płatności według swego uznania, zawiadamiając Leasingobiorcę listem poleconym pod wskazany adres. List ten powinien być wysłany co najmniej na 7 dni przed terminem płatności weksla. Weksel będzie też opatrzone klauzulą „bez protestu”. Miejscem płatności weksla jest siedziba Leasingodawcy.

16. Umowę sporządzono w dwóch jednobrzmiących egzemplarzach, po jednym dla każdej ze stron.

.....
Leasingodawca

.....
Leasingobiorca

Podpis reprezentanta/ów Leasingobiorcy został złożony w mojej obecności, a dane osobowe potwierdzone przedstawionymi dokumentami tożsamości:

Imię i nazwisko	Typ dokumentu	Numer dokumentu
-----------------	---------------	-----------------

.....
Podpis przedstawiciela EFL